

Neumarkter Lammsbräu



Schon vor mehr als 40 Jahren stellte die Neumarkter Lammsbräu die Weichen für ein komplett nachhaltiges Unternehmenskonzept. Bereits seit 1995 ist das gesamte Biersortiment 100% BIO. Als Familienunternehmen und Pionier in der Bio-Getränkebranche leisten wir einen aktiven Beitrag zu einer lebenswerten Zukunft für unsere Kinder und Enkel.

Für uns als Team bedeutet das:

Aus Liebe zu Produkt, Natur und Mensch schaffen wir gemeinsam die Verbindung von höchstem Genuss, ökologischem Landbau und enkeltauglichem Leben. Dafür übernimmt jeder von uns gerne die Verantwortung.

Export- management (m/w/d)

(in Teilzeit mind. 24 Std. oder Vollzeit)

Du hast jetzt richtig Lust bekommen, Teil unseres LammsTeams zu werden? Dann begeistere uns mit Deiner Bewerbung!

Aus Gründen der Nachhaltigkeit bitten wir Dich, Deine Bewerbung ausschließlich per Mail an bewerbung@lammsbraeu.de zu senden.

*Deine Ansprechpartnerin bei der Neumarkter Lammsbräu:
Melanie Rothenwolle*

Du willst internationale Märkte erobern und eine starke Marke weiter nach vorne bringen? Du kannst dich für hochwertige Getränke begeistern, bringst strategisches Denken und Freude an interkultureller Zusammenarbeit mit?

Dann suchen wir dich!

Du bist unter anderem verantwortlich für...

- ... die eigenverantwortliche Steuerung und Betreuung europäischer Handelspartner und Key Accounts
- ... den strategischen Ausbau bestehender, sowie Aufbau neuer Geschäftsbeziehungen mit Fokus auf nachhaltige Partnerschaften
- ... den Ausbau und die Optimierung von Listungen und Distribution im Rahmen der Vertriebs- und Key Account-Strategie
- ... die Entwicklung und Umsetzung maßgeschneiderter Kunden- und Verkaufsförderungskonzepte
- ... die Koordination der Exportlogistik, Zollformalitäten und Einhaltung länderspezifischer Regularien
- ... die Erstellung von Absatz-, Umsatz- und Budgetplanungen auf Kundenbasis
- ... die professionelle Vor- und Nachbereitung sowie Führung von Kunden- und Jahresgesprächen
- ... die Erstellung einer kundenbezogenen Absatz-, Umsatz- und Budgetplanung
- ... die Repräsentation unserer Marke auf internationalen Messen und Branchenevents

Du bringst mit...

- ... abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder eine kaufmännische Ausbildung mit Schwerpunkt Export/Außenhandel oder vergleichbare Qualifikation
- ... mehrjährige Berufserfahrung im internationalen Vertrieb, idealerweise in der Getränke- oder FMCG-Branche
- ... Verhandlungssicheres Englisch; weitere Fremdsprachen (z. B. Spanisch, Französisch oder Italienisch) sind ein starkes Plus
- ... fundierte Kenntnisse in Zoll- und Exportbestimmungen sowie Erfahrung im Vertragsrecht
- ... ausgeprägte interkulturelle Kompetenz & Verhandlungsgeschick
- ... selbständige und strukturierte Arbeitsweise
- ... Kontaktfreudigkeit, Kommunikationsfähigkeit und Teamorientierung
- ... internationale Reisebereitschaft für Messen und Kundenbesuche vor Ort

Du möchtest...

- ... nicht nur Deinen Job machen, sondern die Möglichkeit haben in einem familiären Miteinander das Unternehmen aktiv mitzugestalten
- ... Teil eines wirtschaftlich erfolgreichen Unternehmens sein mit konsequent enkeltauglicher Philosophie
- ... nicht nur fachlich ausführlich eingearbeitet werden, sondern auch herzlich in unser LammsTeam aufgenommen werden
- ... Dich durch spannende und vielseitige Aufgaben sowie (berufsrelevanten) Weiterbildungen weiterentwickeln
- ... einen fürsorglichen und verantwortungsvollen Arbeitgeber